

## بحث عن نجاح شركة توشيبا العربي

بحث عن نجاح شركة توشيبا العربي يوضح كيف بدأت الشركة وكيف تواصلت مع شركة توشيبا اليابانية وما هو الدور الرائد الذي قام به رجل الأعمال المصري محمود العربي للنهوض بالقيمة التسويقية للشركة، وكيفية حصوله على توكيلات العديد من العلامات التجارية وهذا ما نتناوله عبر موقع فكره.

### عناصر بحث عن نجاح شركة توشيبا العربي

- مقدمة بحث عن شركة توشيبا العربي
- بدايات شركة توشيبا
- أهم إنجازات شركة توشيبا
- أهم أسباب نجاح شركة توشيبا
- المنتجات التي تقوم الشركة بإنتاجها
- السيرة الذاتية للحاج محمود العربي
- خاتمة بحث عن نجاح شركة توشيبا العربي

### مقدمة بحث عن نجاح شركة توشيبا العربي

شركة توشيبا العربي تعد واحدة من الشركات التي حققت رواجًا واسعًا في مصر وعززت الاقتصاد المصري بشكل كبير، ذلك منذ أن أسسها الحاج محمود العربي عن طريق الحصول على التوكيل الشركة العالمية اليابانية توشيبا.

### بدايات شركة توشيبا

- تأسست شركة توشيبا عن طريق دمج شركتين يابانيتين هما Hakunetsusha وشركة تاناكا التي عرفت في ذلك الوقت بأنها رائدة صناعة الإلكترونيات في العالم.
- مع بدايات عقدين الأربعينات والخمسينات قامت الشركة بضم العديد من الشركات لها
- كما قامت بضم عدة شركات من أهمها شركة توشيبا للمعدات الصوتية ١٩٦٠، وتوشيبا المعدات الكهربائية ١٩٤٧، وشركة توشيبا للإضاءة ١٩٨٩، وتوشيبا للكيماويات ١٩٧٤، وتوشيبا أمريكا لنظم المعلومات ١٩٨٩
- أصبحت شركة توشيبا الموحدة ذات قرار منفرد كنا أصبحت أكبر وأهم شركة لصناعة الإلكترونيات في اليابان.

### أهم إنجازات شركة توشيبا

- قامت توشيبا في العام 2004 بإنتاج شاشات مسطحة وتوقفت عن إنتاج التلفزيونات التقليدية.
- فأنت في العام 2006 بالتوقف عن إنتاج شاشات البلازما كما قامت بالتعاقد مع الشركات التي تنتج شاشات البلازما وشاشات ال سي دي.

### اهم اسباب نجاح شركة توشيبا

- خصصت الشركة 5% من الأرباح البحث والتطوير.
- العمل على خفض تكاليف الإنتاج.
- تطوير الأجهزة واختراع منتجات جديدة.

### اهم المنتجات التي تقوم الشركة بإنتاجها

- أجهزة الحاسب المحمول
- أجهزة العلاج الإشعاعي
- أجهزة فحص الأشعة
- المصابيح الدائرية والطويلة والنيون
- مشغولات الأقراص الخاصة بأجهزة الكمبيوتر

### السيرة الذاتية للحاج محمود العربي

- ولد محمود العربي في العام 1932 في مركز اشمون بمحافظة المنوفية
- كان يعمل بالتجارة بمساعدة أخيه الأكبر حيث كان يدخر 40 قرش سنويا ويعطيها لأخيه يشتري له بضاعة ومن ثم يقوم ببيعها في عيد الفطر.
- انتقل الى العمل في محل بحى الحسيني بالقاهرة وكان يتقاضى في بادئ الأمر 120 قرشا واستمر بالعمل مدة 7 سنين الى ان أصبح يتقاضى 320 قرشا
- انتقل للعمل في محل لتجارة الجملة وكان راتبه في بداية الأمر 4 جنيهاً وأخذ يتصاعد الى أن أصبح 23 جنيهاً
- قام محمود العربي في ستينيات القرن الماضي بتغيير نشاط محله من الأدوات المكتبية الى الأجهزة.
- كان في سبعينات القرن الماضي بمقابلة شاب من الجامعة الأمريكية يعمل في شركة توشيبا وأرسل الشاب تقريرها الى شركتهم يخبرهم برغبة محمود العربي بالحصول على توكيل إحدى الشركات العالمية
- وافقت توشيبا على إعطاء محمود العربي وأصبح بعدها وكيلاً لكثير من العلامات التجارية داخل مصر

• توفي محمود العربي في العام 2021 عن عمر يناهز 88 عاما

### خاتمة بحث عن نجاح شركة توشيبا العربي

تعد شركة توشيبا العربي هي الشركة الأولى من حيث جودة المنتجات في فترة التسعينيات وبداية الألفية الثالثة في السوق المصري، كما يعد محمود العربي من رواد الأعمال التجارية المصرية والذي ساهم بشكل كبير في إدخال العديد من الماركات اليابانية إلى السوق المصرية.

توشيبا العربي هي شركة مساهمة مصرية وهي الوكيل الحصري للعلامة التجارية توشيبا ومن خلال ما تم ذكره يمكنك التعرف على كيفية نشأة شركة توشيبا ومن هو محمود العربي صاحب التوكيل في مصر.